

מעוף אשכול דרום

מנווטים אפצ'רס

מי אנחנו?

מעוף - הינו מערך השטח של הסוכנות לעסקים קטנים ובינוניים במשרד הכלכלה והתעשייה. הסוכנות רואה את עצמה כמייצגת את מגזר העסקים הקטנים והבינוניים בישראל, ולצד הפעלה של מגוון תכניות סיוע, הסוכנות פועלת ליצירת סביבה עסקית מעודדת צמיחה עבור עסקים קטנים ובינוניים. מעוף אשכול דרום, מעניק סיוע לכלל האוכלוסיות בדרום, תוך בניית תכנית מתאימה לכל פונה.

מה יש לנו להציע?

התאמת יועצים מומחים מהבכירים והמובילים במשק

מהו תהליך ליווי עסקי?

מגוון סיבות יכולות להניע יזמים ובעלי עסקים לקבלת ליווי עסקי מקצועי.

ליזמים/ות - ההחלטה להיות עצמאי מלווה בלא מעט התלבטויות וחששות. ליווי עסקי מסייע בבדיקת כדאיות כלכלית והקניית ידע מקצועי להתנהלות בעולם העסקי.

לבעלי/ות עסקים - במקרים רבים ההבדל בין הצלחה לכישלון של העסק נעוץ בעצה טובה ובהכוונה מקצועית. תכנית הליווי מותאמת במיוחד לצרכים, לאילוצים ולשאיפות שלכם. התכנית שמה דגש על מיפוי מקצועי של צרכי העסק, ליווי אישי ועסקי ותכנון של חבילת ייעוץ מודולרית, המורכבת ממסלולי התמחות שונים בהובלת מיטב היועצים בשוק העסקי.

מטרת הליך הליווי הינה לבנות ביחד עם הלקוח את תכנית העבודה העסקית שלו ולתכנן קדימה את הפעילות העסקית. גם עסק מרוויח, יכול להמשיך לצמוח באמצעות ליווי עסקי של מעוף.



מעוף EXPERTS

בניהול:

AMT

אביב, מט"ע, תגבור
לעסקים בע"מ

ליווי בתהליך קבלת מימון והלוואות



מנוף FINANCE

ליווי וסיוע בקבלת מימון מקרנות/בנקים שונים ובבחירת חלופות המימון המתאימות ביותר לעסק. מטרת התהליך לסייע ליזמים ובעלי עסקים לקבלת אשראי חוץ בנקאי. צוות מעוף מעניק פתרון מלא בקבלת הלוואה ובניית תכנית שהעסק יכול להחזיר. מעוף עובד מול מספר קרנות המעניקות הלוואות, כולל הקרן בערבות מדינה.

איך מתבצע התהליך?

- כל לקוח/ה יידרש לעבור מיפוי עסקי לפני ההפניה למלווה מימוני
- ביצוע בדיקת היתכנות
- ניתוח נתוני העסק ובחינת עמידה בתנאי הסף של הקרנות השונות
- העברת מידע הנדרש לקבלת החלטה בדבר הקרן ליזם/עסק
- והמלצה על דרך פעולה לגיוס המימון
- ניתוח נתוני העסק והכנת התכנית העסקית המותאמת לדרישות הקרנות
- מילוי טפסי ההגשה למימון
- הגשת הטפסים לקרנות שנבחרו ומעקב אחר התשובה
- הכנה וליווי העסק טרם הפגישה עם נציגי הקרן במידת הצורך
- ליווי העסק בתהליך לרבות מתן תשובות לשאלות מהקרן,
- סיוע בהשלמת מסמכים והגשת ערעור בהתאם לצורך



מנוף DIGITAL

מסלול לקידום מסחר מקוון

אם אתם מעוניינים להקים חנות אינטרנטית אישית ו/או חנות אינטרנטית באחת מזירות המסחר הבינלאומיות באינטרנט ולא כל כך יודעים באיזו פלטפורמה לבחור, אילו מוצרים כדאי למכור ואיך לשווק את החנות ברשת, מסלול מסחר מקוון של הסוכנות לעסקים קטנים ובינוניים בשיתוף המטה הלאומי ישראל דיגיטלית נועד בשבילכם.

אילו הטבות מקבלים מהסוכנות לעסקים קטנים ובינוניים?

מענק של עד 10,000 ש"ח להקמה ושיווק של חנות אינטרנטית
סדנה ששוויה הממוצע בשוק כ-1,000 ש"ח - התשלום שלכם רק 50 ש"ח
העלות לשעת ייעוץ הינה 400 ש"ח - התשלום שלכם רק 47 ש"ח!

מה שווי ההטבה לעסקים?

שווי חבילת ההטבות לעסק - עד 17,000 ש"ח

פירוט הסיוע

השירות ניתן באמצעות סניפי מעוף ברחבי הארץ ומציע מענק של עד 10,000 ש"ח להקמת חנות אינטרנטית ופרסומה ברשת, לצד ליווי אישי, ייעוץ מסובסד והדרכה בעלות מופחתת.

למי מתאימה התוכנית?

עסק המוכר מוצרי צריכה מוחשיים המתאימים למסחר מקוון. כתובת מקום המגורים של בעל העסק או העסק הינה ביישובים הזכאים למסלול בהתאם לתקנון שירותי הסיוע.

אילו שירותים ניתנים במסגרת התוכנית?

סדנה - הדרכה של חמש שעות בנושא מסחר מקוון.

ייעוץ בתחום הדיגיטל -

עד 20 שעות ייעוץ בתעריף מוזל להכוונה וסיוע בהקמה ושיווק של חנות אינטרנטית.

מענק להקמה של מערך מכירות אינטרנטי -

השתתפות של עד 50% מסך העלות ועד תקרה של 5,000 ש"ח כולל מע"מ.

מענק לפרסום וקידום מכירות באינטרנט -

השתתפות של עד 50% מסך העלות ועד תקרה של 5,000 ש"ח כולל מע"מ.

איך מצטרפים?

בדקו את זכאותכם בסניף המעוף הקרוב לבייתכם.



כיצד מתבצע הליך הליווי?

בשלב הראשון, נקבע מיפוי עסקי המתבצע על ידי מנהל ליווי עסקי מטעם מעוף. בפגישה מכירים את נקודות החוזקה והחולשה של העסק ומבינים את הצרכים העסקיים בצורה מעמיקה על מנת להתאים לכל לקוח את הייעוץ המתאים לו. עלות הפגישה נקבע בהתאם לגודל העסק ומספר העובדים, יזמים אינם משלמים על פגישת מיפוי. לאחר הפגישה ניתן לקבל יועצים עסקיים מהמובילים בתחום, על פי תחומי העניין של העסק.

למי מיועד?

פגישות הייעוץ מתאימות לכל מי שרוצה להקים עסק משלו/ה, או כבר בעל/ת עסק קיים השואף/ת להתפתח ולקדם את העסק.



תכנית יוזמים עסק

תכנית "יוזמים עסק" הינה תכנית מסובסדת לקידום יזמים הנמצאים בתהליך לקראת הקמת עסק, וכן לבעלי עסקים בראשית דרכם.

מה בתוכנית?

פגישת מיפוי עסקי לכל לקוח/ה.

קורס של 14 מפגשים המקנה כלים יישומיים לפתיחה וניהול נכון של עסק: פיתוח רעיון עסקי, שיווק, מכירות, התנהלות מול רשויות, ניהול פיננסי ועוד. בסופו של הקורס, המשתתפים יוצאים עם בסיס של תכנית עסקית. עלות משתתף < 728 ש"ח | 336 ש"ח לאוכלוסיות מיוחדות.

בנוסף, כל משתתף/ת בקורס יהיה זכאי/ת ל-15 שעות ייעוץ בעלות של 40 ש"ח לשעה ולא כולל מע"מ.

מגוון קורסים והדרכות לניהול וקידום העסק

קידום בגוגל



הקניית ידע בסיסי ומתקדם בשיווק העסק שלך ובניית קמפיין בסיסי מנצח ברשת החיפוש והמדיה של Google

6 מפגשים | 600 ש"ח

צילום מוכר



כלים יישומיים לצילום חומר שיווקי ויזואלי לעסק שלכם באמצעות הסמארטפון

5 מפגשים | 500 ש"ח

פייסבוק עסקי



פתיחה וניהול של דף עסקי מקצועי המותאם לעסק שלך. קידום ממומן בפייסבוק

5 מפגשים | 400 ש"ח



קורס שיווק אפקטיבי

כיצד לשווק את העסק בכדי לקדם מכירות

4 מפגשים | 400 ש"ח

קורס סחר בינ"ל



ידע תיאורטי ומעשי מקיף בכל מגוון הנושאים הקשורים ליבוא, ליצוא ולסחר בינלאומי. בולל סיור להיכרות עם ערוצי הסחר השונים.

9 מפגשים | 400 ש"ח



מסחר באיביי ואמזון

בניית פלטפורמת מכירה בשתי זירות מסחר מובילות, דרכי המכירה וכלים לקידום.

8 מפגשים | 800 ש"ח

אלה רק חלק מהקורסים שלנו...

קטלוג ההדרכה של מעוף הינו רחב ומגוון וניתן להתאים את הקורסים לצרכי הלקוחות.